



SALES OPERATIONS

FoodPilot est une solution digitale tout-en-un pour piloter la stratégie de développement durable des entreprises du secteur agri et agro-alimentaire. FoodPilot collecte, mesure, simplifie et massifie l'ensemble des données réelles de l'entreprise et de ses produits tout au long de la chaîne de production.

En proposant une technologie capable de collecter et d'analyser un grand nombre de données différentes, précises et infalsifiables, FoodPilot permet aux entreprises de l'agro-alimentaire de piloter leurs performances sur l'ensemble de la chaîne de valeur sur une plateforme unique pour agir plus vite et plus facilement. Notre ambition est d'accompagner et de faire évoluer les entreprises vers un modèle plus durable leur permettant ainsi d'améliorer leur performance globale et de formaliser leurs progrès. Découvrez FoodPilot en vous rendant sur <https://foodpilot.io/>

Double lauréate de France 2030 au niveau national et au niveau régional en Occitanie, FoodPilot vient de lever 4,5 M€ pour accélérer son développement. Une première verticale sur le vin, Wine Pilot, est déjà commercialisée.

Food Pilot vous permettra de travailler dans un environnement agile, depuis plusieurs sites, multiculturel et multilingue. Nous attachons une grande importance à maintenir une ambiance de travail où règne la confiance, le dialogue et l'écoute des aspirations de chacun.

Nous recherchons notre Sales Operations pour renforcer l'équipe et rejoindre l'aventure.

Vos missions : Sous la supervision du Directeur du Développement,

- Traitement des demandes entrantes de prospects
- Enrichir les bases de données clients et sourcer des comptes
- Back office et suivi des prospects dans le CRM
- Amélioration des process commerciaux pour aider les sales à dépasser leurs objectifs
- Analyse des données et aide à la planification des objectifs commerciaux

Votre rôle est central et vous interagissez avec :

- L'équipe produit pour faire remonter les différentes remarques ou idées autour de la conception du service et ses fonctionnalités
- L'équipe Sales et Business Developers pour être leur référent interne et les aider à gagner en efficacité.
- L'équipe marketing pour faire du reporting et adapter la stratégie de communication

Profil recherché :

- Issu d'une école de commerce ou d'une école d'ingénieur agro, avec une forte aisance en anglais, doté de très bonnes capacités de communication et d'un sens du relationnel client, d'un bon esprit d'équipe, d'une appétence pour le digital.
- Vous réunissez une expérience en consulting et en sales closing, et vous êtes à l'aise avec la data et la tech
- Maîtriser les processus de vente longue et complexe qu'entraîne une plateforme SaaS



- Si vous êtes passionné par les sujets environnementaux, à la recherche de l'excellence opérationnelle, avec un rôle stratégique, ce job est pour vous.

Type de poste : CDI

Rémunération : Entre 35 et 45 K€ en fonction de l'ancienneté

Quelques avantages :

- Tickets restaurants
- Mutuelle et RTT : Une couverture santé prise en charge à 50 % et des RTT pour toutes et tous

Localisation : Paris 8^{ème} (Village by CA) ou Dijon (Village by CA) ou Montpellier (Village by CA)
– Télétravail possible jusqu'à deux jours par semaine.

Comment postuler ? Merci de transmettre vos CV et lettre de motivation à l'adresse suivante :

contact@food-pilot.eu



FoodPilot is an all-in-one digital solution for managing the sustainable development strategy of companies in the agri-food sector. FoodPilot collects, measures, simplifies and consolidates all the real data about the company and its products throughout the production chain.

By offering a technology capable of collecting and analyzing a large number of different, accurate and tamper-proof data, FoodPilot enables food companies in the agri-food sector to manage their performance across the entire value chain on a single platform, so they can act faster and more easily. Our ambition is to help companies evolve towards a more sustainable model, enabling them to improve their overall performance and formalise their progress. Find out more about FoodPilot at <https://foodpilot.io/>

FoodPilot has just raised €4.5 million to accelerate its development, winning two France 2030 awards at national level and in Occitanie. A first vertical on wine, Wine Pilot, is already on the market.

Food Pilot will enable you to work in an agile, multi-site, multicultural and multilingual environment. We attach great importance to maintaining a working atmosphere where trust, dialogue and listening to each other's aspirations prevail.

We are looking for our Sales Operations to strengthen our team and join the adventure.

Your tasks: Under the supervision of the Development Director,

- Handle incoming requests from prospects
- Enrich customer databases and source accounts
- Back office and prospect tracking in CRM
- Improve sales processes to help sales exceed their targets
- Analyze data and help plan sales targets

Your role is central and you interact with:

- The product team, to provide feedback on service design and functionality.
- The Sales and Business Developers team, to act as their internal reference and help them become more efficient.
- The marketing team, for reporting and adapting the communication strategy.

Profile :

- Graduated from a business school or agricultural engineering school, fluent in English, with excellent communication and customer relations skills, good team spirit and an appetite for digital technology.
- You have experience in consulting and sales closing and are at ease with data and technology.
- Master the long and complex sales processes involved in a SaaS platform.
- If you're passionate about environmental issues, striving for operational excellence, with a strategic role, this job is for you.

Type of position: Permanent contract, starting as soon as possible



Remuneration: Between 35 and 45 K€ depending on seniority

Benefits:

- Restaurant tickets
- Health insurance and time off: 50% health cover and time off (RTT) for everyone

Location: Paris 8^{ème} (Village by CA) or Dijon (Village by CA) or Montpellier (Village by CA) – Remote work possible up to two days a week.

How do I apply?

Please send your CV and covering letter to the following address

contact@food-pilot.eu