



BUSINESS DEVELOPER & PROJECT MANAGER

FoodPilot est une solution digitale tout-en-un pour piloter la stratégie de développement durable des entreprises du secteur agri et agro-alimentaire. FoodPilot collecte, mesure, simplifie et massifie l'ensemble des données réelles de l'entreprise et de ses produits tout au long de la chaîne de production.

En proposant une technologie capable de collecter et d'analyser un grand nombre de données différentes, précises et infalsifiables, FoodPilot permet aux entreprises de l'agro-alimentaire de piloter leurs performances sur l'ensemble de la chaîne de valeur sur une plateforme unique pour agir plus vite et plus facilement. Notre ambition est d'accompagner et de faire évoluer les entreprises vers un modèle plus durable leur permettant ainsi d'améliorer leur performance globale et de formaliser leurs progrès. Découvrez FoodPilot en vous rendant sur <https://foodpilot.io/>

Double lauréate de France 2030 au niveau national et au niveau régional en Occitanie, FoodPilot vient de lever 4,5 M€ pour accélérer son développement. Une première verticale sur le vin, Wine Pilot, est déjà commercialisée.

Food Pilot vous permettra de travailler dans un environnement agile, depuis plusieurs sites, multiculturel et multilingue. Nous attachons une grande importance à maintenir une ambiance de travail où règne la confiance, le dialogue et l'écoute des aspirations de chacun.

Nous recherchons notre Business Developer & Project Manager pour renforcer l'équipe et rejoindre l'aventure.

Vos missions : En étroite collaboration avec le Directeur du Développement :

- Génération de leads dans les entreprises et les fédérations professionnelles cibles.
- Transformation du pipe commercial et closing dans un processus de vente complexe (avant-vente et management de projet)
- Identification et analyse de nouveaux marchés, de nouvelles offres commerciales pour développer le chiffre d'affaires
- Conception et réalisation d'une stratégie commerciale à long et court termes
- Suivi de projet et anticipation des besoins des clients
- Gestion et développement des relations avec les partenaires et les fédérations professionnelles

Votre rôle est central et vous interagissez avec :

- L'équipe tech et produit pour faire remonter les différentes remarques ou idées autour de la conception du service et ses fonctionnalités
- L'équipe customer success pour assurer la transition et lancer le processus de déploiement de la plateforme
- L'équipe marketing pour mener des actions en cohérence avec la stratégie marketing

Profil recherché :

- Issu d'une grande école de commerce ou d'une école d'ingénieur agro, avec une forte aisance en anglais, doté de très bonnes capacités de communication et d'un sens du relationnel client, d'un goût pour l'entrepreneuriat, d'une appétence pour le digital.
- Vous avez les aptitudes pour convaincre des décideurs avec une offre riche et évolutive (capacité à onboarder et à projeter les clients)
- Vous réunissez une expérience conséquente en sales et en management de projet, et vous êtes à l'aise avec la data et la tech
- Vous n'avez pas peur de vous dépasser pour aller chercher des closing importants
- Si vous êtes passionné par les sujets environnementaux, à la recherche de l'excellence opérationnelle, avec un rôle stratégique, ce job est pour vous.

Type de poste : CDI

Rémunération : Entre 50 et 55 K€ en fonction de l'ancienneté, prime sur résultats possible

Quelques avantages :

- Tickets restaurants
- Mutuelle et RTT : Une couverture santé prise en charge à 50 % et des RTT pour toutes et tous

Localisation : Paris 8^{ème} (Village by CA) ou Dijon (Village by CA) ou Montpellier (Village by CA)
– Télétravail possible jusqu'à deux jours par semaine.

Comment postuler ? Merci de transmettre vos CV et lettre de motivation à l'adresse suivante :

contact@food-pilot.eu



BUSINESS DEVELOPER & PROJECT MANAGER

FoodPilot is an all-in-one digital solution for managing the sustainable development strategy of companies in the agri-food sector. FoodPilot collects, measures, simplifies and consolidates all the real data about the company and its products throughout the production chain.

By offering a technology capable of collecting and analyzing a large number of different, accurate and tamper-proof data, FoodPilot enables food companies in the agri-food sector to manage their performance across the entire value chain on a single platform, so they can act faster and more easily. Our ambition is to help companies evolve towards a more sustainable model, enabling them to improve their overall performance and formalise their progress. Find out more about FoodPilot at <https://foodpilot.io/>

FoodPilot has just raised €4.5 million to accelerate its development, winning two France 2030 awards at national level and in Occitanie. A first vertical on wine, Wine Pilot, is already on the market.

Food Pilot will enable you to work in an agile, multi-site, multicultural and multilingual environment. We attach great importance to maintaining a working atmosphere where trust, dialogue and listening to each other's aspirations prevail.

We are looking for our Business Developer & Project Manager to strengthen our team and join the adventure.

Your tasks: Working closely with the Development Director,

- Generate leads in target companies and professional federations.
- Sales pipeline transformation and closing in a complex sales process (pre-sales and project management).
- Identification and analysis of new markets and new sales offers to boost sales.
- Design and implementation of a long- and short-term sales strategy
- Project follow-up and anticipation of customer needs
- Management and development of relationships with partners and trade associations

Your role is central and you interact with:

- The tech and product team, to provide feedback and ideas on service design and functionality.
- The customer success team to ensure the transition and launch the platform deployment process
- The marketing team to carry out actions in line with the marketing strategy



Your profile:

- Graduated from a business school or agricultural engineering school, fluent in English, with excellent communication and customer relations skills, a taste for entrepreneurship and an appetite for digital technology.
- You have the ability to convince decision-makers with a rich and evolving offer (ability to onboard and project customers).
- You have substantial experience in sales and project management and are comfortable with data and technology.
- You're not afraid to go the extra mile to win major closings
- If you're passionate about environmental issues, strive for operational excellence and play a strategic role, this is the job for you.

Type of position: Permanent contract, starting on April 1st

Remuneration: Between 50 and 55 K€ depending on seniority, performance bonus possible

Benefits:

- Restaurant tickets
- Health insurance and time off: 50% health cover and time off (RTT) for everyone

Location: Paris 8^{ème} (Village by CA) or Dijon (Village by CA) or Montpellier (Village by CA) – Remote work possible up to two days a week.

How do I apply?

Please send your CV and covering letter to the following address
contact@food-pilot.eu